

RUD+SpanSet GmbH ist die innovationsgetriebene Vertriebsgesellschaft der Unternehmen SpanSet GmbH & Co. KG und RUD Ketten GmbH & Co. KG. Unsere Geschäftstätigkeit umfasst die Herstellung und den Vertrieb von anspruchsvollen Produkten der Hebe-, Zurr- und Höhensicherungstechnik sowie den Vertrieb von ergänzenden Produkten anderer namhafter Hersteller. Unser Serviceangebot umfasst darüber hinaus einen eigenen Prüf- und Reparaturservice sowie ein umfangreiches Seminarangebot.

SpanSet GmbH & Co. KG ist die innovationsgetriebene Vertriebsgesellschaft der Unternehmen RUD Ketten GmbH & Co. KG und SpanSet GmbH & Co. KG. Unsere Geschäftstätigkeit umfasst die Herstellung und den Vertrieb von anspruchsvollen Produkten der Hebe-, Zurr- und Höhensicherungstechnik sowie den Vertrieb von ergänzenden Produkten anderer namhafter Hersteller. Unser Serviceangebot umfasst darüber hinaus einen eigenen Prüf- und Reparaturservice sowie ein umfangreiches Seminarangebot.

An unserem Standort in Oelsnitz/Vogtl. suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Gebietsverkaufsleiter [w/m/d] im Großraum München

Ihre Aufgaben:

- Aus Ihrem Home-Office heraus verantworten Sie den Vertrieb in Ihrem Verkaufsgebiet. Sie übernehmen aktiv die Akquise, den Vertrieb, die Kunden- und Marktentwicklung für unsere hochwertigen technischen Produkte und Projekte in Ihrem Vertriebsgebiet
- Sie übernehmen die umfassende Betreuung der bestehenden Kundenbasis und nutzen das vorhandene Marktpotential für das weitere Wachstum voll aus. Ihr klares Ziel ist die Neukundengewinnung, sowie der Auf- und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Sie arbeiten eng mit dem Innendienst, Konstruktion und der Serviceabteilung zusammen
- Sie verantworten die vollständige Angebots- und Auftragsabwicklung

Ihr Profil:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit technischer Affinität
- Sie haben eine abgeschlossene technische Ausbildung und mit kaufmännischer Affinität
- Sie sind eine gewinnende und dynamische Vertriebspersönlichkeit mit hoher Beratungskompetenz und ausgeprägter Kundenorientierung. Darüber hinaus überzeugen Sie durch Ihre Leistungsbereitschaft und Ihre strukturierte Arbeitsweise
- Sie sind Macher und erfolgreicher Entwickler des Verkaufsgebietes
- Sie beherrschen alle gängigen MS-Office-Anwendungen
- Sie zeichnet Flexibilität und Belastbarkeit, auch unter Termindruck, aus
- Sie planen und organisieren selbstständig
- Sie verfügen über einen Führerschein Klasse B

Wir bieten:

- eine abwechslungsreiche Tätigkeit und ein hohes Maß an Selbstverantwortung in einem modernen, zukunftsorientierten Unternehmen
- Betriebliche Unfallversicherung und Altersversorgung
- einen sicheren Arbeitsplatz in einem sehr kollegialen Team
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Langfristige Entwicklungsperspektive
- Leistungsgerechte Vergütung
- Gesellige Firmenveranstaltungen
- Firmenfahrzeug mit privater Nutzung
- Fahrradleasing

Fühlen Sie sich angesprochen?

Wir haben Ihr Interesse geweckt, dann senden Sie Ihre kompletten und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Ihrer Gehaltsvorstellung an:

RUD+SpanSet GmbH Plauen

Herr Jochen Schlamelcher
Am Lehnteich 4
08606 Oelsnitz/Vogtl.

Telefon: +49 37421 460-0
E-Mail: Jochen.Schlamelcher@plauen.rudspanset.de
www.rudspanset.de